



Die Erich Keller AG steht für hochwertige, technologisch und ergonomisch ausgereifte Systemarbeitsplätze, die unter anderem im Börsen- und Devisenhandel sowie in Kommandozentralen, Leitstellen und Studios zum Einsatz kommen. Unser breit abgestütztes Wissen und unsere langjährige Erfahrung bilden die Basis, um hochwertige Projekte gekonnt zu realisieren. Um unser Team zu verstärken, suchen wir einen:

## › International Sales Manager (m/w)

Als überzeugende Persönlichkeit tragen Sie mit Elan dazu bei, unsere Spezialarbeitsplätze mit und ohne Klimatisierung erfolgreich zu verkaufen. Dazu gehört die Betreuung von langjährigen Wiederverkäufern und Key Accounts genauso wie die Akquise von Neukunden. In dieser für die Firma wichtigen Funktion pflegen Sie die klassischen Aufgaben des Verkaufsprozesses, agieren selbständig und stärken die Kundenbeziehungen nachhaltig. Sie verfolgen Angebote konsequent und führen diese zum erfolgreichen Abschluss.

Mit mehrjähriger Verkaufserfahrung im Projektgeschäft sind Sie es sich gewohnt, gelegentlich zu reisen. Für die Verkaufsgebiete werden gute Sprachkenntnisse in Englisch und Französisch benötigt. Mit dem nötigen Charisma und Format sind sie in der Lage, Gehör und Akzeptanz auch bei schwierigen Entscheidungsträgern zu finden. Ein technischer Hintergrund und Erfahrungen in der Baubranche sind von Vorteil.

Wir produzieren alle Produkte am Standort in Sulgen. Dies absolut zuverlässig und aus einer Hand – vom ersten bis zum letzten Handgriff. Bei uns erwartet Sie ein Team, welches Sie auf ihrem Weg tatkräftig unterstützt. Wir produzieren spannende und optisch begeisternde Produkte in einem dynamischen, inhabergeführten Unternehmen.

Interessiert? Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an Pascal Thür, er gibt Ihnen gerne weitere Auskünfte (Tel. 071 644 88 11, [pthuer@erichkeller.com](mailto:pthuer@erichkeller.com))

ERICH KELLER AG  
Romanshornstr. 17  
8583 Sulgen  
Telefon 071 644 88 88  
[erichkeller.com](http://erichkeller.com)

**Innenausbau**  
Design + Technik